



**Soluções e Software para
Comércio Exterior**

SOFTEK FAZ ACORDO PARA DISTRIBUIR SOLUÇÕES SYNCHRO E SOFTWAY

Fonte: Site TI Insite

08 de Março de 2007

A Softek acaba de assinar duas parcerias estratégicas para venda de licença de software e serviços com a Synchro e com a Softway, respectivamente fornecedoras de software para gerenciamento/control de tributos e para comércio exterior.

Além de distribuir as soluções SAP para médias empresas, a Softek está incorporando o conceito de diagnóstico de valor, que antecipa ao cliente o retorno que sua empresa obterá com a aquisição da solução de negócios antes de realizar o investimento. As novidades serão apresentadas durante o SAP Fórum 2007, que se realiza de 13 a 15 de março, em São Paulo.

“Estamos propondo uma abordagem pragmática, apoiada em um diagnóstico que apresenta ao cliente, antes dele realizar o investimento em TI, os ganhos potenciais em seus processos de negócios, em sua gestão fiscal e tributária e em sua estratégia de comércio exterior”, afirma André Leite, diretor executivo da Softek, responsável também pela área de produtos SAP.

Isso é possível, segundo ele, por meio de uma análise detalhada do potencial de ganho apoiada na comparação dos indicadores atuais das empresas com os indicadores de companhias líderes de mercado que utilizam as mesmas soluções.

Nos próximos dez meses, a Softek estima obter um incremento de R\$ 2,5 milhões com a venda de licenças e serviços relacionados aos softwares da Synchro e Softway, aumentando para R\$ 18 milhões sua meta de venda de soluções SAP e serviços de implantação gerados por essas vendas. “Estimamos que o serviço de diagnóstico de valor viabilize pelo menos 30% desses negócios”, diz Leite.

Até o fim deste ano, o executivo espera fechar 16 contratos de venda de licenças SAP e dez contratos dos novos produtos, explorando a cobertura nacional da Softek por meio de seus seis escritórios espalhados pelo país. “Nosso alvo será a oferta da solução completa para as empresas de médio porte que estão buscando modernizar a gestão, e a oferta das soluções Synchro e Softway na base instalada dos principais ERPs de mercado”, enfatiza Leite.

A área de serviços prestados na plataforma de gestão empresarial SAP representou, em 2006, quase R\$ 40 milhões de receita para a Softek no Brasil.