

SIEMENS

A resposta da Siemens...



Principal | Sobre | Produtos | Notícias | Colunistas | Artigos | Podcasts | Agenda | Anuncie | Contato | Painel do Leitor | Mapa | RSS

NOTÍCIAS

SADIG Há 23 anos inovando para apoiar nossos clientes em todos os momentos.

Comunicar erros Envie para um amigo Versão para impressão ADICIONE

Softway abre no Rio e mira comércio exterior

13/10/2009 13:31 - Gláucia Civa



A Softway, fornecedora de soluções em software para comércio exterior, inaugura sua filial na cidade do Rio de Janeiro. Com a unidade, que consumiu investimento equivalente a quase 3% do faturamento da empresa e irá atender também ao Espírito Santo, a meta da companhia é crescer 5% em 2010.

O principal motivo para a escolha do local, segundo o diretor-executivo da Softway, Menotti Antonio Franceschini Neto, foi o potencial do mercado de comércio exterior no estado, hoje o terceiro maior do país, atrás apenas de São Paulo e Minas Gerais.

"O Rio de Janeiro oferece grandes oportunidades em óleo e gás, logística e recursos humanos, além de ser o headquarter de boa parte das empresas que tem operação no estado", diz Franceschini Neto, informando, ainda, que a companhia já atende a cinco clientes no Rio.

Atualmente, o mercado de comércio exterior fluminense movimenta em torno de US\$ 19.104 bilhões em exportações e US\$ 14.459 bilhões em importações, totalizando uma corrente de comércio de US\$ 33.564 bilhões, segundo dados da Softway.

"Além da expressiva participação do mercado de óleo e gás, o volume transacionado pelas pequenas e médias empresas tem crescido bastante, e hoje já representa 2,36% de tudo que é comercializado para o exterior via Rio de Janeiro", destaca o diretor.

Por conta disso, a empresa desenvolveu produtos específicos para esses clientes, como o ComexOnDemand, que visa ao controle das importações via web, sem projeto e custos de implantação: o cliente paga uma taxa mensal pelo uso do sistema.

Já para o mercado de óleo e gás, o destaque é o Repetro Sys, que atende aos requisitos do regime aduaneiro especial Repetro, além de uma solução verticalizada para auxiliar na **gestão** de importações, exportações e gerenciamento de outros regimes aduaneiros, como os recintos alfandegados industriais, DAC, entre outros.

Com mais de 150 clientes, entre eles nomes como Alcoa, Caterpillar, Dell, DuPont, Embraer, GM, Goodyear e Kodak, a Softway possui unidades em São Paulo e Campinas. O portfólio da companhia conta, ainda, com soluções para classificação fiscal, tecnologia móvel e **BI**.

Links relacionados

- Softway

Comunicar erros Envie para um amigo Versão para impressão

ENVIE UM COMENTÁRIO

* Campos obrigatórios

Nome *

e-mail *

Empresa

ENTREVISTA

Paulo Corrêa



Consultor da Expandir ensina o caminho para vender TI com eficiência

VEJA MAIS

ENQUETE

Você acha que os municípios devem oferecer banda larga sem fio gratuita?

- Sim, o serviço é de necessidade pública
- Não, é concorrência desleal com a iniciativa privada

Votar

Parciais

NEWSLETTER

Receba diariamente as principais notícias do mercado de TI

CADASTRO

Curso de PHP 5

senacinformática

Matricule-se já!

fone: 3029.3633

1 2 3

m.baguete.com.br

CANAL DE VENDAS

Innovative
Management Consulting

ORACLE CERTIFIED PARTNER



Participe, é dia 27 de outubro no Guanabara Palace Hotel

RS SP RJ BA

UNIVERSO TRACEGP

ISO
MPSBr

Aderente às principais metodologias